



## H/F Responsable Développement, Paris

---

### La structure :

**Emmaüs Connect** est une association du Mouvement Emmaüs. Depuis 5 ans, l'association se donne pour mission de faire du **numérique un levier d'insertion pour les personnes en difficulté**. Pour ce faire, elle permet aux publics en précarité orientés vers ses points d'accueil d'acquérir un bagage numérique minimum - équipements et offres de connexion mobile et internet à tarif solidaire, et accompagnement aux usages – indispensable pour s'insérer dans nos sociétés connectées.

A ce jour, le programme a accueilli **plus de 25000 personnes** dans ses points d'accueil situés dans **7 villes en France**. En parallèle du déploiement territorial du programme, Emmaüs Connect continue à développer des solutions innovantes pour agir à plus grande échelle sur l'inclusion numérique en France. La sensibilisation, l'accompagnement, l'outillage et la formation de l'action sociale ou des pouvoirs publics font ainsi partie des axes clés du développement d'Emmaüs Connect, ainsi que la création de services numériques apportant des réponses efficaces à des problématiques sociales.

Pour en savoir plus: [www.emmaus-connect.org](http://www.emmaus-connect.org)

### La mission :

- Développer notre activité de formation par la **prospection, la qualification et la signature de nouveaux clients et de nouvelles opportunités de marchés** auprès :
  - Des acteurs publics : Ministères, collectivités territoriales et acteurs de la protection sociale et de l'emploi
  - Des acteurs associatifs
  - Du secteur Privé : Entreprises développant des produits et services de première nécessité
- Contribuer à la **fidélisation de partenaires existants**
- **Lever des fonds** auprès d'acteur publics et privés souhaitant promouvoir l'autonomie numérique des publics fragiles au travers de dispositifs facilitant l'accès, l'information et l'usage de services numériques indispensables.

### Positionnement du poste :

Placé sous l'autorité de la Direction, le responsable développement assure sur son territoire un rôle d'apporteur d'affaires, de conseil et de soutien dans la prospection, l'élaboration d'offre de service et la négociation des contrats ou subventions. Ces missions seront effectuées en lien avec la direction générale, le pôle Innovation et les territoires.

Cette mission revêt un rôle de développement commercial au sein d'un projet riche de sens et reconnu par les acteurs publics et privés de son écosystème.

### Profil recherché :

3 à 5 ans d'expérience professionnelle dans des missions de développement (Business développement, Commerciales.)

#### Qualités :

- Dynamisme, ténacité
- Capacité de conviction
- Rigueur et capacités analytiques
- Travail en équipe
- Intérêt pour l'innovation sociale et le numérique

#### Compétences :

- Capacité à gérer des relations avec des interlocuteurs de haut niveau
- Négociation
- Pilotage d'objectifs commerciaux
- Connaissance du secteur public appréciée

Poste basé à Paris – nombreux déplacements à prévoir en France

CDD 12 mois

Rémunération fixe + variable (à définir selon le profil)

Prise de poste : immédiate

Contact : [cbutterlin@emmaus-connect.org](mailto:cbutterlin@emmaus-connect.org)